



Als einer der führenden, unabhängigen Nachhaltigkeits-Investoren Europas verbindet CutPower® die Interessen von Kapitalmarkt und Klimaschutz mit dem Ziel, den Energie- und CO₂-Verbrauch zu senken. Wir sind Teil der UN-Kampagne RACE TO ZERO und unterstützen den europäischen GREEN DEAL zur Klimaneutralität. Dafür investieren wir unter anderem in integrierte Energiekonzepte sowie in den Ausbau der Ladeinfrastruktur für Elektrofahrzeuge.

Für die Betreuung unserer Bestandskunden sowie den weiteren Ausbau der Kundenbeziehungen suchen wir gewinnende, positiv eingestellte Persönlichkeiten mit Freude an der Team-Arbeit. Sie sind motiviert, innovative Nachhaltigkeitsprojekte mitzugestalten und zum Leben zu erwecken? Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir an unserem Standort Hamburg in Vollzeit eine/n

Key Account Manager E-Mobility (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Akquise und Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen, Betreuung von Bestandskunden
- Konzeption und Umsetzung von Vertriebsstrategien für den deutschen und internationalen Markt
- Führen von Vertragsverhandlungen und Erstellen von Angeboten
- Konzeption und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Kontinuierliche Marktbeobachtung zur Erschließung neuer Marktpotenziale
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und anderen branchenrelevanten Entwicklungs-Events

Ihr Profil

- Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder Vergleichbares; alternativ eine Ausbildung mit technischem und/oder elektrotechnischem Hintergrund
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten, idealerweise aus den Bereichen Automotive, Leasing E-Mobility oder erneuerbare Energien
- Ausgeprägte Kundenorientierung, exzellente Präsentationsskills sowie Verhandlungsgeschick
- Ein hohes Maß an Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Begeisterungsfähigkeit
- Exzellente analytische und konzeptionelle Fähigkeiten im Bereich Sales
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, schnelle Auffassungsgabe und Genauigkeit
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit Hands-on-Mentalität

Wir bieten

- Eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit besten Karriere-Chancen
- Ein dynamisches Unternehmen mit flachen Hierarchien und viel Gestaltungsfreiheit
- Hochmotivierte und überaus sympathische Kollegen/innen
- Ein schickes Büro im Herzen der Innenstadt

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an Janina Heimann | career@cut-power.com.